

СИСТЕМА ЗА АГРОПАЗАРНА ИНФОРМАЦИЯ
САПИ

**СЕДМИЧЕН БЮЛЕТИН ЗА ЗЪРНОТО-
ОБЗОР**

© 2022 Всички права запазени. Позоваването на САПИ ЕООД е задължително!



Йордан Илиев за цените на торовете: Не се очаква да се върнат нивата от преди 5 години

Трябва да свикнем с шоковото поскъпване на торовете, категоричен е агрономът

Светът неимоверно върви към инфлация, а пазарът на торовете не се очаква да се нормализира до нивата от преди 4-5 години. Това каза агрономът и управител на фирма Агрономи с Йордан Илиев, по време на уебинар на Агри.БГ, част от кампанията "ОСП работи за нас: Гледай напред".

Въпреки че трябва да свикнем с шоковото поскъпване на торовете и препаратите за растителна защита, има начин едно стопанство да остане рентабилно, обяснява Илиев.

По думите му фермерите могат да се възползват от възможностите, които предлага променливото торене.

"Това е един много добър вариант в моментната ценова политика каквато е на торовете, защото би ни спестило разходи. От друга страна не го гледайте само от страната на цената, би ни довело и до намаляване на разходите по приложение. Оттам нататък би повлияло и на добивите. Въпреки че можем да сложим някъде повече, някъде по-малко, златната среда чрез променливото торене е доста по-лесно да се постигне, защото в един посев буквално може да има и три типа почва. Това е едно от нещата, които смятам, че всеки един фермер би следвало да последва и да успее да внедри в своето стопанство", обясни Илиев.

Почвеното пробовземане също е неизменна част и спомага за подобряване на рентабилността, чрез намаляване на разходите.

"Това не е необходимо да се прави всяка година. Един такъв по-задълбочен анализ по отношение на органика, на хумусно съдържание би ни дало едно доста добро виждане за самия посев. Оттам нататък азот няма смисъл да бъде изследван. Фосфор, калий, основните и второстепенни хранителни елементи. И когато имаме тази визия на полето, съответно с възможността на техниката, която успява да си избере фермера, тези два елемента биха ни направили доста ясна картина, по отношение на това променливо хранене. Съответно всяка култура си има специфика при внасяне", каза той.

Какво се случва с пазара на торовете и кога ще можем да говорим за баланс в цените? Този въпрос зададохме на Йордан Илиев.

"Следейки пазара от доста години, макар и леко задочно, бих казал, че това, което се тръби за тези 350% буквално е за няколко месеца. В годините отново е имало вариации на продуктите, само че не толкова. Преди можехме да прогнозираме. Всеки знаеше, че летни сделки са най-изгодни за земеделците, понеже търсенето е по-ниско и цената е по-ниска. Можем да намерим продукти, независимо какви са те, на доста по-ниски цени. Съответно в двата пикови момента, когато тръгва да се купува повече продукция, това са ранна пролет и късна есен, цената отново се вдига. И вариацията, ако беше тук с 40-50 лв. и в някои случаи при различните продукти до 100 лв, то в момента говорим за 200-300 лв. и нагоре.

Пазарът на торове, те буквално станаха като борсова стока. Имаше дни, в които цената се сменяше около три пъти на ден. И това отново са фактори, които реално погледнато не бих казал, че ние можем да влияем на тях", категоричен е агрономът.

По думите му през последните 5 години се наблюдава плавен ръст в цените на торовете, но това се дължеше по-скоро на факта, че производителите се опитват да оптимизират производството си. И докато те подобряват качеството на продукцията, съответно цената на продукта се вдига.

Каква е прогнозата на Йордан Илиев за бъдещето на торовете?

"Пазарът на торове не се очаква да се нормализира до тези нива от преди 4-5 години при всички случаи. Със сигурност трябва да свикнем с новото нормално и съответно да правим нашите прогнози и себестойности. Съответно разходите на едно стопанство вече трябва да се калкулират с тези цени, които наблюдаваме през последните няколко месеца", заключи специалистът.

Източник: Agri.bg

ВЪТРЕШЕН ПАЗАР
ЕВРОПЕЙСКИ И СВЕТОВНИ ПАЗАРИ
МЕТЕОРОЛОГИЧНА ПРОГНОЗА

ИЗВАДКИ ОТ
СЕДМИЧЕН БЮЛЕТИН ЗА ЗЪРНОТО
от 27.04.2022 ГОД.

ИЗДАНИЕТО Е ПЛАТЕНО!
ПРИ ЖЕЛАНИЕ ОТ ВАША СТРАНА
МОЖЕ ДА СЕ АБОНИРАТЕ ПРИ НАС!

